

پرداخت بانک

صادرات ایران ۵۷

هزار فقره وام ازدواج

بیست و پنجمین هم اندیشی سراسری معاونین و مدیران موسسه اعتباری کوثر با حضور دکتر غلامحسین صباغی مدیر عامل، هیئت عامل و مدیران شعب استان‌ها با محوریت تبیین برنامه های عملیاتی ادغام بر گزار شد. در این هم اندیشی مصطفی امجدیان معاون بازاریابی و امور استان ها و سرپرست معاونت فاوا و برنامه ریزی با اشاره به تحولات پیش روی موسسه متناسب با چارچوب های طرح ادغام گفت: همسو با تغییرات باید به دنبال فرآیند گرایسی و ایجاد رویکرد تمایز در بانک بود تا با شناسایی نیاز موجود و با آینده و آرایه خدمات متنوع در مسیر جذب مشتریان جدید و وفادارسازی آنان حرکت کنیم.

امجدیان با بیان مزیت رقابتی موسسه کوثر در آرایه خدمات بانکداری الکترونیک به جامعه هدف و عموم مشتریان افزود: راهبرد اصلی بانک مبتنی بر خدمات بانکداری فناوری محور است و در این مسیر می کوشیم باطراحی و آرایه خدمات متنوع در کمترین زمان رضایتمندی مشتریان و سودآوری بانک را افزایش دهیم. در ادامه محمدرضا عالی پور معاون مالی اولویت موسسه را آرایه صورت های مالی شفاف به ذینفعان دانست و اظهار داشت: بانک ها دارای ویژگی های منحصر به فردی است و مهمترین هدف بانک خارج کردن دارایی های بانک از حالت انجماد و کاهش هزینه پول می باشد.

منصوره حیدری سرپرست معاونت اعتبارات و تسهیلات نیز در تشریح برنامه های عملیاتی موسسه کوثر در راستای کاهش مطالبات غیر جاری و معوق گفت: وصول مطالبات معوق سبب آزادسازی منابع و به تبع آن افزایش میزان مصارف بانک و توانایی شعب در آرایه تسهیلات به مشتریان می شود.

مدیرعامل بانک توسعه صادرات ایران می گوید: علی رغم تحریم ها همواره خدمات ارزی این بانک به صادر کنندگان تداوم داشته است.

علی صالح آبادی در جلسه کمیسیون تسهیل تجارت و توسعه صادرات که در اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی تهران برگزار شد، گفت: بانک توسعه صادرات این امکان را دارد که وجوه صادر کنندگان به کشور عراق را چه به صورت اسکناس و چه در قالب حواله، منتقل کند و این مقوله از مبادلات مالی صادرات برق و گاز به این کشور جداسـت.

وی در ادامه گفت: طی این فرایند صادرکننده به کارگزار صرافی توسعه صادرات در عراق مراجعه کرده، حساب دیناری به وی معرفی می شود و در ادامه دینار را به حساب واریز می کند و ما معادل ریالی آن را در سامانه نیما از وی خریداری می کنیم؛ با این رویه از صادرکننده رفع تعهد ارزی نیز می شود.

مدیرعامل بانک توسعه صادرات ایران در خصوص صادر کنندگانی که مایل به انتقال ارز از عراق باشند گفت: این تعداد از صادر کنندگان می توانند نقل و انتقال ارز خود را به عامل بانک توسعه صادرات در عراق بسپارند؛ همچنین عامل صرافی توسعه صادرات در عراق آمادگی دارد اسکناس صادر کنندگان را در عراق تحویل گرفته و معادل ریالی آن را در تهران در سامانه نیما به نرخ روز از وی خریداری کند. صالح آبادی با اشاره به اینکه صرافی توسعه صادرات در سایر کشورهای مقصد صادراتی ایران نیز امکانات خوبی را به صادر کنندگان ارائه می دهد، گفت: علاقه مندان می توانند با مراجعه به صرافی توسعه صادرات به عنوان صرافی معتمد بانک مرکزی از جزییات و مراحل و نرخ های نقل و انتقال ارز مطلع شوند. وی بیان داشت: بر اساس مقررات ارزی بانک مرکزی، صادر کنندگان می توانند تا ۲۰ درصد اسکناس ارز وارد کشور کنند؛ از آنجاییکه مصرف اسکناس در کشور محدودیت دارد، لازم دیده شد تا امکانی برای خرید نقدی این اسکناس دیده شود؛ طبق تفاهمی که با بانک مرکزی انجام شد، صرافی توسعه صادرات این آمادگی را دارد تا به صورت نامحدود اسکناس ارزی را به نرخ سامانه سنا از صادرکننده خریداری و معادل ریالی آن را همان روز یا حداکثر روز بعد به حساب صادرکننده واریز کند. رئیس هیات مدیره بانک توسعه صادرات ایران تأکید کرد: صرفاً توسعه صادرات هیچگونه محدودیتی در حوزه خرید ارز اسکناس از صادر کنندگان ندارد. صالح آبادی تصریح کرد: علی رغم اینکه پس از آغاز تحریم ها، بانک توسعه صادرات تحت تحریم های ثانویه قرار گرفت؛ عزم ما این بوده که تحت هر شرایطی خدمات ارزی خود را به صادر کنندگان ارائه دهیم. هر چند ممکن است به دلیل چالش های ناشی از تحریمهای بین المللی کیفیت خدمات کاهش پیدا کند اما همه تلاش ما بر تداوم ارائه

۵۷هزار نفر در شش ماه اول سال ۹۸ از بانک صادرات ایران وام قرض الحسنه از دواج و تهیه جهیزیه در یافت کردند. با تأمین مالی نزدیک به ۱۸ هزار میلیارد ریال طی شش ماه اول سال جاری ۵۷ هزار و ۳۹۱ نفر با وام قرض الحسنه از دواج و تهیه جهیزیه بانک صادرات ایران راهی خانه بخت شدند. بانک صادرات ایران در راستای عمل به مسئولیت اجتماعی و تشویق امر ازدواج، اعطای این وام را با جدیت در دستور کار دارد به نحوی که از ابتدای سال ۹۷ تا پایان شهریور ماه سال ۹۸ این بانک بیش از ۱۸۰ هزار فقره وام قرض الحسنه از دواج و تهیه جهیزیه

مدیرعامل موسسه عنوان کرد:

کوثر با چشم انداز جدید به دنبال ساختن آینده است



بر شمرده. شعبانی تصریح کرد: ایجاد انگیزه و روحیه در کارکنان با پاسخگویی مناسب و مدیریت شایعات از جمله مواردی است که می بایست مورد توجه قرار گیرد.

بر اساس این گزارش؛ در ادامه بیست و پنجمین هم اندیشی سراسری معاونین و مدیران حوزه مرکزی نسبت به بیان و تشریح برنامه های اجرایی پرداختند . همچنین محمد علی قاضی سرپرست شعب غرب استان تهران و سید مهدی صالحی سرپرست شعب استان های اصفهان و چهارمحال و بختیاری به نمایندگی از مدیران استان ها دیدگاه‌ها، نظرات و پیشنهادهای خود را در خصوص روش های سودآوری در بانک مطرح کردند.

صباغی مدیرعامل موسسه اعتباری کوثر و ابسته به بانک سپه در جمع بندی هم اندیشی یکروزه معاونین و

به ارزش بیش از ۳۸ هزار و ۴۸۹میلیار ریال پرداخت کرده است. علاوه براین، اعطای وام قرض الحسنه بانک صادرات ایران به سایر بخش های نیازمند کشور در شش ماهه اول سال ۹۸ در حوزه مشاغل خانگی، وام مسکن اقشار ویژه، احداث حمام روستایی، نیازهای ضروری درمان و تحصیل، بافت فرسوده، بهسازی و نوسازی مسکن روستایی، حوادث قهری و ویژه سیل بهار امسال و سایر بخش های مورد نیاز ادامه یافته که طی این مدت در مجموع نزدیک به ۹۲ هزار فقره وام بالغ بر ۱۳۸ میلیارد ریال پرداخت شده است.

مدیرعامل موسسه عنوان کرد:

مدیران اظهار داشت: ماهیت برگراری این هم اندیشی آرایه برنامه عملیاتی متناسب با شرایط جدید بانک و تغییر در نگاه است.

وی در ادامه لازمه پویایی سازمانی را عبور از دلیستگی های موجود دانست و افزود: سازمان های پیشرو در تبیین برنامه های اجرایی به شدت به دنبال عبور از تعلق ها و محدودیت های درون و بیرون سازمانی هستند.

صباغی در بخش دیگری از سخنان خود با اشاره به بانک محور بودن نظام اقتصادی کشور تصریح کرد: بنگاه های اقتصادی و به تبع آنها بانک ها باید با مدیریت منابع و مصارف بتوانند از محل درآمد های خود به مشتریان آرایه خدمات نماید. در این راستا برای دست یابی به اهداف مورد نظر و ایفای نقش موثر تر در نظام اقتصادی چابک سازی، اصلاح ساختار ها و روان سازی عملیات بانکی را در اولویت فعالیت های سال جاری قرار داده ایم.

مدیرعامل موسسه اعتباری کوثر پیاده سازی استانداردهای ابلاغی در امور مالی را جزو اصول کار بانکی و مالی دانست و گفت: بالاترین پتانسیل بانک نیروی انسانی متخصص و جوان و دلیسته به سازمان است و امیدواریم با تکیه بر این سرمایه اصلی و بهره گیری از تمام ظرفیت های بانک، هر طرح های تحول بانک با موفقیت اجرا شده و شرایط بهبود یابد.

وی در پایان خواستار حفظ و تقویت ظرفیت های موجود برای نقش آفرینی کوثر در اقتصاد کشور شد و تأکید کرد: چشم انداز جدید ساختن آینده ای درخشان برای بانک است. در این مسیر باید ضمن رعایت چارچوب های قانونی و سازمانی، دو اصل ریسک و سودآوری را در امور محوله و مسئولیت های خود با همت و اراده مضاعف بکار بندیم و آینده را برابر آرزوهایمان بسازیم.

خدا متمرکز شده است.

مدیرعامل بانک توسعه صادرات ایران در تشریح سایر خدمات بانک، به تسهیلات ریالی این بانک توسعه ای به صادر کنندگان و تولید کنندگان صادرات مورد اشاره کرد و گفت: خوشبختانه تخصیص تسهیلات ریالی بانک توسعه صادرات این کافی الصالح در حال انجام است؛ هر چند مطالبه صادر کنندگان در مورد افزایش حجم تسهیلات متناسب با جهش نرخ ارز کاملاً منطقی است؛ لازم به ذکر است از ابتدای سال جاری تا کنون بیش از ۴۰۰۰ میلیارد ریال تسهیلات دریافتی از صندوق توسعه ملی را در سررسید مقرر به صندوق بازگردانیدیم و تا این لحظه نتوانستیم منابع تازه ای از صندوق دریافت کنیم. وی گفت: با وجود همه محدودیت ها و چالش های اقتصادی موجود، بانک توسعه صادرات ایران مصمم به تداوم اعطای تسهیلات به صادر کنندگان بوده و تاکنون خوشبختانه به لحاظ تراز نقدینگی چه ارزی و چه ریالی مشکلی در بانک

نداریم. به گزارش خبرنگار پایگاه خبری اکزیم نیوز علی صالح آبادی به بسته حمایت از صادرات غیر نفتی در سال های گذشته اشاره کرد و گفت: در بندی از این بسته حمایتی، تسهیلات تلفیقی مشکل از ۵۰ درصد از منابع از بانک و ۵۰ درصد از منابع صندوق توسعه ملی بانرخ میانگین ۱۴.۵-۱۴ درصد برای صادر کنندگان پیش بینی شد که بانک توسعه صادرات از سه سال پیش تا کنون این روند را ادامه می دهد. وی با اشاره به اینکه امسال هنوز بسته حمایت از صادرات غیر نفتی ابلاغ نشده است، اظهار امیدواری کرد: با پیگیری نهادهای مرتبط با صادرات غیر نفتی از جمله سازمان توسعه تجارت و اتاق های بازرگانی، حداقل بسته حمایت از صادرات غیر نفتی تمدید شود تا بتوانیم از منابع صندوق توسعه ملی برای حمایت از صادرات استفاده کنیم. وی اعلام کرد: مصمم هستیم تا اعطای تسهیلات صادراتی بانک توسعه صادرات بیش از گذشته متناسب با صادرات کشور، تداوم داشته باشد. دکتر صالح آبادی گفت: با توجه به اینکه رفع تعهد صادراتی از سوی صادر کنندگان یک الزام است؛ لذا بخش بین الملل بانک آماده است تا صادر کنندگان را برای این منظور کمک کنند.مدیرعامل بانک توسعه صادرات برگراری جلسات پرسش و پاسخ وطرح مشکلات صادر کنندگان در حوزه بانکی را مفید و موثر دانست و گفت: نظرابر او و بهره مندی از نظر و پیشنهاد فعالان با تجربه در عرصه صادرات کشور از رشدند و کارگشاست و امیدواریم به عنوان یک بانک توسعه ای بتوانیم از همه ظرفیت و توان خود برای خدمت جامعه صادراتی کشور استفاده کنیم. در این جلسه صادر کنندگان به بیان دیدگاهها و نظرات خود پرداختند که پاسخ های لازم از سوی مدیرعامل بانک توسعه صادرات به آنها داده شد.

پرداخت های روزانه را با همراه بانک پاسارگاد برنامه ریزی کنید

همراه بانک پاسارگاد علاوه بر اینکه نقش یک اپلیکیشن بانکی را ایفا می کند، توانسته در بخش تسهیلات، خدمات مبتنی بر کارت و خدمات سپرده با ضرر یا امنیت بالا مشتریان را راز مراجعه به شعبه فیزیکی بانک نیز نیاز ساخته و سهولت و کیفیت مطلوبی دارد.

بانکداری همراه در ایران همگام با دنیا در حال پوست اندازی های جدیدی است و ظهور فناوری های نوین بانکی هم تغییرات مداوم در رفتار مشتریان را سبب شده هم مدیران بانکی را مجاب به مهاجرت فکری در فضای جدید کرده است. اپلیکیشن های همراه بانک امروزه فضای جدیدی در بانکداری ایجاد کرده و تغییر ذائقه مشتریان در اقبال این شعبه های کوچک بانکی در تلفن های همراه ای تأثیر نبوده است. از همین روست که شتاب در عرضه وبه روزآوری این اپلیکیشن ها، توسعه پرشتایی را در کشور تجربه می کنند و هر بانکی تلاش دارد با ارائه بهترین و کامل ترین نسخه از همراه بانک بر روی گوشی های هوشمند شهروندان، مشتریان خود را حفظ کند و با ایجاد جذابیت های مؤثر، در جهت جذب مشتریان جدید گام بردارد. بانک پاسارگاد که یکی از بزرگترین بانک های خصوصی کشور است، در سال های اخیر تلاش کرده تا در حوزه فناوری های نوین بانکی با ارائه خدمات متنوع و مناسب حضور قوی ترمندی در بازار بانکداری دیجیتال و خصوصاً بانکداری همراه را در کشور داشته باشد. اپلیکیشن های همراه بانک که این روزها دنیای بانکداری را متحول کرده و به ارتباط مشتریان با بانک ها و شعبه ها شکل تازه ای بخشیده، از جمله خدماتی است که امروزه بازاری قوی ترمندی برای هر بانکی است تا بتواند فارغ از هزینه های بالای شعبه داری و باجه های فیزیکی، نیازمندی های مشتریان خود را پاسخ داده و درآمدهای کارمزدی خود را نیز افزایش دهد. بانک پاسارگاد نیز با ارائه سامانه های موبایلی مختلف تلاش کرده تا حداکثر خدمات را در حوزه های مختلف بانکی برای کاربران خود فراهم نماید. یکی از این سامانه ها که اتفاقاً در سال های اخیر رشد و توسعه چشمگیری نیز داشته است، سامانه همراه بانک پاسارگاد است. همراه بانک پاسارگاد علاوه بر اینکه نقش یک اپلیکیشن بانکی را ایفا می کند، توانسته در بخش تسهیلات، خدمات مبتنی بر کارت و خدمات سپرده با ضرر یا امنیت بالا، مشتریان را از مراجعه به شعبه فیزیکی بانک نیز نیاز ساخته و سهولت و کیفیت مطلوبی در این بخش برای مشتریان فراهم سازد.

سرویس های برداشت مستقیم یا همان Direct Debit نیز در همراه بانک پاسارگاد رایج می شوند. این خدمت ارزشمند علاوه بر خلق سهولت در فضای کسب و کار های نوپا، سهولت و پرداخت بر نامه ریزی شده برای کاربران را هم به ار مغای می آورد.

بانک نیوز

دیدار مدیر بیمه های درمان بیمه سرمد

با مدیران جمعیت هلال احمر و بانک صادرات خوزستان

مدیر بیمه های درمان بیمه سرمد در سفر به استان خوزستان، با قائم مقام مدیر کل جمعیت هلال احمر این استان دیدار و گفتگو کرد. در این دیدار که مانی پورعیسی مدیر استان خوزستان این شرکت و شعبانی مسئول امور رفاهی جمعیت هلال احمر استان نیز حضور داشتند، سطح رضایتمندی کارکنان و امدادرسانان جمعیت هلال احمر استان خوزستان مور ارزیابی قرار گرفت. مدیران هلال احمر خوزستان در دیدار، ضمن قدردانی از خدمات بیمه ای بیمه سرمد به ویژه در حوزه درمان، از خدمات این شرکت، اضاها رضایت کردند. داود جعفری در ادامه سفر خود به این استان، با مدیران بانک صادرات خوزستان نیز دیدار کرد. در این جلسه که دهکردی رییس اداره رفاه و امور کارکنان، اسماعیلی معاون دایره رفاه و قنوتی رییس شعبه مرکزی بانک صادرات استان خوزستان نیز حضور داشتند، وام های تسهیلات به مشتریان بانک و فرآیند خدمات درمانی در استان، مورد بررسی و تبادل نظر قرار گرفت.

■ ■ ■ ■

دستور ویژه مدیرعامل بانک ملی

برای حل مشکلات فعالان اقتصادی خراسان رضوی

مدیرعامل بانک ملی ایران برای حل مشکلات تولید کنندگان و فعالان اقتصادی استان خراسان رضوی، دستور ویژه صادر کرد. محمدرضا حسین زاده که امروز در جمع صنعت گران، استارت آپ ها، شرکت های دانش بنیان، تولید کنندگان و فعالان اقتصادی این استان حضور داشت با بیان این که خراسان رضوی یکی از استان های پیشرو در حوزه تولید است، گفت: مقام معظم رهبری امسال را سال رونق تولید نامگذاری فرمودند و ما باید از همه ظرفیت های برای تحقق این شعار استفاده کنیم. وی با اشاره به موقعیت استراتژیک این استان در کشور و منطقه، خاطر نشان کرد: خوشبختانه فعالان اقتصادی خراسان رضوی تعامل خوبی با بانک ملی ایران دارند و میزان معوقات بانکی ما در این استان بسیار پایین است که این نشان دهنده خوش حساسی مردم این استان است. حسین زاده این روند را باعث دلگرمی کارکنان بانک ملی ایران خواند و تأکید کرد: چنین فرایندی به پرداخت تسهیلات بیشتر به فعالان اقتصادی و صاحبان بنگاه ها در راستای رونق تولید خواهد انجامید.

■ ■ ■ ■

فروش ۱۰۰ هزار میلیاردی تاپیکو با رشد ۷۴ درصدی در سالجاری

مدیرعامل تاپیکو از فروش حدود ۱۰۰ هزار میلیارد ریالی و رشد ۷۴ درصدی فروش تجمیعی شرکت های زیرمجموعه این هلدینگ در شش ماه نخست سال جاری خبر داد. محمود مخدومی مدیرعامل این هلدینگ در نشست بررسی عملکرد ۶ ماهه شرکتهای تابعه که با حضور مدیران عامل و معاونین بازرگانی شرکتها برگزار شد، گفت: تاپیکو پس از رشد ۵۷ درصدی فروش در سال ۹۷ نسبت به سال ۹۶ موفق شد، در شش ماه نخست سال جاری نیز با فروش تجمیعی ۹۱ هزار و ۴۱۰ میلیارد ریال، میزان فروش محصولات شرکتهای زیرمجموعه خود را در مقایسه با مدت مشابه سال قبل ۷۴ درصد افزایش دهد. مخدومی گفت: این شرکت در حالی توانست به این میزان فروش در ۶ ماهه نخست سال جاری دست یابد که در مدت مشابه سال قبل حدود ۵۲۵۶ میلیارد تومان فروش داشته است. مدیرعامل تاپیکو گفت: رتبه این شرکت در همایش رتبه بندی شرکتهای برتر ایرانی در سال ۹۶ رتبه ۲۳ بود که در سال ۹۷ توانستیم با افزایش ۵۷ درصدی، فروش تجمیعی را از ۸۵۰۰ میلیارد تومان رسانده و این رتبه را به ۲۰ ارتقا دهیم. وی افزود: با توجه به افزایش ۷۴ درصدی فروش شش ماه اول سال ۹۸ به نسبت مدت مشابه سال قبل، به نظر می رسد تا پایان سال مالی ۹۸ می توانیم در جمع ۱۵ شرکت برتر ایرانی از حیث شاخص فروش در همایش رتبه بندی IMI ۱۰۰ قرار بگیریم.

■ ■ ■ ■

پیام مدیرعامل صادرات به بانک ملت

مدیرعامل بانک صادرات ایران در پیامی خطاب به مدیرعامل بانک ملت، موفقیت این بانک در دریافت غرامت ناشی از تحریم های ظالمانه غرب از انگلستان را تبریک گفت. حجت اله صیدی در این پیام خطاب به مدیرعامل بانک ملت نوشت: شنیدن خبر مسرت بخش به ثمر رسیدن تلاش های چندین ساله مدیران ارزشمند آن بانک بزرگ و احقاق حقوق مسلم آن در کشور انگلستان و پرداخت قریب الوقوع غرامت ناشی از تحریم های ظالمانه غرب، مایه افتخار و سربلندی نظام بانکی کشور است. اینجانب ضمن عرض تبریک به جنابعالی، اعضای محترم هیئت مدیره و کارکنان شریف آن بانک، سپر بلندی و موفقیت و وفاداری شما را از خانواده بزرگ خواستارم. حمید عبیدی نژاد، سفیر ایران در لندن امروز در توثیتی از دریافت کامل غرامت مربوط به دعوای حقوقی بین بانک ملت ایران و دولت انگلیس خبر داد.

■ ■ ■ ■

بیمه میهن به بالاترین سطح توانگری دست یافت

گروه اقتصاد با تأیید بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران؛ توانگری مالی شرکت بیمه میهن در سطح یک قرار گرفت. بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران در اجرای ماده ۶ آیین نامه نحوه محاسبه و نظارت بر توانگری مالی موسسات بیمه (شماره ۶۹) بر اساس صورت های مالی مصوب سال ۱۳۹۷، توانگری مالی سال ۱۳۹۸ بیمه میهن را (سطح یک) تأیید اعلام کرد. شرکت بیمه میهن با تغییر رویکرد مدیریتی و اتخاذ تدابیر و سیاست های جدید مبنی بر افزایش سهم از بازار و اصلاح ترکیب پوتفولی و با تکیه بر اصول بیمه گری و اصلاح فرایندها و همچنین انسجام و کار گروهی؛ برنامه ریزی؛ پایش مداوم؛ پاسخگویی؛ تخصص؛ دلسوزی؛ آموزش و تمرکز بر اولویت ها توانست در این نخستین بار؛ سطح توانگری یک را رقم بزند و به جایگاه مطلوب در میان شرکت های بیمه دست یابد. دارپوش محمدی مدیرعامل بیمه میهن با اشاره به این موفقیت مهم گفت این دستاورد ارزشمند م هون زحمات همه ای ارکان شرکت و تدبیر و برنامه ریزی و هماهنگی اعضای هیئت مدره، مدیران، کارکنان و شبکه فروش است و حفظ و ارتقای این توانگری برای صیانت از منافع تمامی ذینفعان و استفاده بهینه از منابع مالی شرکت امری لازم و ضروری است.

■ ■ ■ ■

شبکه فروش استان البرز میزبان مدیر عامل بیمه "ما"

حجت بهاری فر مدیرعامل بیمه "ما" به همراه سرپرست معاونت فنی شرکت و تعدادی از مدیران ستادی از شعبه کرج بیمه "ما" بازدید کردند. در طی این بازدید حجت بهاری فر در جریان آخرین وضعیت شعبه قرار گرفت و راهکارها و پیشنهادات خود را برای بهبود عملکرد شعبه ابراز کرد. وی با اشاره به اینکه شعب، نمایندگان و کارگزاران عناصر فعال شرکت هادر بازار بیمه هستند اظهار داشت: نمایندگان و کارگزاران می توانند در ارائه خدمات به مشتریان عملکرد قابل قبولی داشته باشند و شرکت های بیمه با سرعت بیشتری نرخ و شرایط و پرداخت خسارات را در دسترس آنها قرار دهند. مدیرعامل بیمه "ما" ارائه سریعی خدمات بیمه ای همراه با شفافیت و انعطاف، حضور به موقع در زمان پرداخت خسارت و خدمتگذاری به آحاد مردم شریف ایران اسلامی را از اولویت های اصلی شرکت بیمه "ما" دانستدر این بازدید، حجت بهاری فر مدیرعامل بیمه "ما" ضمن برگزاری جلسات مجزا با رئیس، کارکنان و نمایندگان فعال استان البرز بر احیای سهم بازار، متوازن سازی پر تفو و ارتقاء کیفیت خدمات ارائه شده به بیمه گذاران تأکید کرد. در این دیدار ها که در فضایی صمیمانه برگزار شد مدیرعامل شرکت با اشاره به عملکرد موفق بزرگ چند سال گذشته، بر عزم این شرکت در ایجاد تمایز در ارائه خدمات به بیمه شدگان اشاره کرد و لازمه آن را همکاری هر چه بهتر ستاد و شعب دانست.

■ ■ ■ ■

استقرار خودپردازهای بانک قرض الحسنه مهر ایران در مرز مهران

بانک قرض الحسنه مهر ایران با هدف ارائه خدمات ریالی به زائران و عزادارانی که در آستانه فرارسیدن اربعین با پای پیاده به کربلای معلی سفر می نمایند، دستگاه های خودپرداز سیار خود را در پایانه مرزی مهران مستقر کرد. بمظنور ارائه خدمات به زائرین اربعین ابا عبدالله الحسین (ع) و با توجه به مشارکت بانک قرض الحسنه مهر ایران در کنگر بزرگ اربعین با هماهنگی پایانه مرزی مهران و ستاد اربعین استان ایلام خودپرداز سیاربانک در محل پایانه مرزی مهران مستقر شد. مدیریت شعب استان ایلام ضمن بازدید از محل استقرار خودپرداز و دیدار با مسئولین پایانه مرزی مهران اظهار داشت: خدمت به زوار امام حسین (ع) امر معنوی بالا دارد و امسال نیز برای برگزاری باشکوه این همایش عظیم باید تلاش کنیم.